

Groupe Export

Pourquoi rejoindre le groupe ?

Réseau de compétence et de proximité, ce groupe de travail a réussi le pari de réunir en son sein de jeunes entreprises exportatrices et des champions de l'export dans un but commun, favoriser et développer la pratique de l'export sur le territoire.

Le groupe en quelques chiffres

Le groupe en quelques chiffres



Entreprises membres

Une expérience de l'export dans



pays



Événement export annuel - *Pass'Export*

De 250 € à 250 000 €

de commandes (produits ou services) réalisés par les entreprises à l'export en 2015

L'échange de bonnes pratiques en 5 étapes

1) Définir son projet

Pourquoi je veux faire de l'export ?
Avec quels moyens ?



2) Choisir sa destination

Quelle méthode choisir ?



3) Confronter son projet à des « données terrain »

Est-il utile de participer à des salons en tant que visiteur ?



4) Prospecter des clients à l'étranger

Quels outils de communication utiliser ?



5) Engager une négociation commerciale

Quelles sont les conditions d'importation dans le pays ?



6) Livrer et être payé

Quels modes de transports choisir ?

